

## Intitulé de poste:

Commercial EXPORT

## Informations sur l'entreprise:

LA GTM FRANCE

rue des Cooperteurs Zone de Bellevue 59722 DENAIN

## Secteur d'activité:

Traitement thermique et parachevement des aciers et production des pieces fini et acrages specifique

#### Missions:

- \*La diversification et le développement de la clientèle à l'export
- \*Prospection des nouveaux clients et fidélisation de la clientèle actuelle
- \*Distribution de produits et services sidérurgiques Barres et tubes en acier
- \*Analyser les problèmes des clients et rechercher les solutions adaptées à ses besoins
- \*Apporter les conseils techniques et analyses des cahiers des charges
- \*Mener les négociations jusqu'à la signature des contrats/commandes

### Actions/tâches:

- mettre en place un plan de prospection
- Assurer la gestion des devis, commandes et relances
- Etudier la faisabilité d'une affaire en concertation avec la production et la qualité
- Analyser les problèmes des clients et rechercher les solutions adaptées à ses besoins
- Apporter les conseils techniques et analyses des cahiers des charges •
- Mener les négociations jusqu'à la signature des contrats/commandes
- Assurer une veille technologique et concurrentielle
- Assurer le suivi de son activité commercial
- Rend compte à la direction de ses indicateurs (taux de transformation des offres en volume, en CA, Marge Brut)

## Compétences attendues:

- \*Bon contact clients et une clientèle active dans le domaine de la sidérurgie
- \*Plaisir d'acquisition et acquisition de nouveaux clients
- \*Sens des responsabilités, apparence orientée vers le client et le service
- \*Capacité d'adaptation et curiosité d'apprendre
- \*Méthodique, rigoureux et organisé
- \*Travail en équipe et force de communication, dynamique et résilient
- \*Compétences techniques,
- \*Bonne aptitude à la négociation
- \*Pratique de l'anglais courant

# Moyens mis à disposition:

PC Portable

véhicule de fonction téléphone

**Rémunération brute annuelle prévue:** 50 000.00 €