

Intitulé de poste:

Commercial

Informations sur l'entreprise:

MULTI SERVICES LOGISTIQUE

35 rue Gustave Delory 59000 LILLE

Secteur d'activité:

Nous accompagnons les entreprises dans leur logistique : expédition et emballage

Missions:

- développer le CA de l'entreprise sur une clientèle de professionnels (e-commerçants, industriels, commerçants, artisans... toute entreprise expédiant des colis, documents et palettes en France & International).
- process de vente complet : prospection physique, téléphone, mails...
- utiliser le CRM,
- réaliser des offres commerciales
- présenter les offres commerciales, suivre et relancer les prospects,
- participation à la facturation,
- conseiller sur nos services (expéditions nationales, export, import).

Actions/tâches:

- prospection téléphonique/terrain,
- alimenter le CRM,
- établir les offres commerciales en accord avec le gérant,
- présentation des offres aux clients,
- suivi des clients,
- facturation.

Compétences attendues:

- excellent relationnel, sens du contact client,
- dynamisme, autonomie, persévérance,
- goût très prononcé pour la vente et le terrain,
- sens du détail, rigueur, organisation et ténacité impératifs,
- maîtrise outils informatiques (suite Office, CRM),
- permis B

Moyens mis à disposition:

- véhicule société,
- PC
- téléphone.

Rémunération brute annuelle prévue:

26 400.00 €