

Intitulé de poste:

Commercial terrain spécialisé

Informations sur l'entreprise:

1 PRO

ZAC Villervert - 2003 Avenue du Poteau THEODORE SENLIS 60300 SENLIS

Secteur d'activité:

Vente en magasin de peintures, outillages et accessoires pour professionnels et particuliers

Missions:

Un commercial terrain spécialisé en peinture il sera chargé de prospecter, conseiller et vendre des produits de peinture auprès des professionnels et parfois des particuliers. Il développe et fidélise un portefeuille client en proposant des solutions adaptées aux besoins techniques et esthétiques. Son rôle inclut la négociation commerciale et la veille concurrentielle pour optimiser les ventes et la satisfaction client.

Actions/tâches:

prospecter

conseiller

commercialiser

négocier

fidéliser

Compétences attendues:

compétence technico commercial

connaissance du monde BTP

Moyens mis à disposition:

voiture

ordinateur

téléphone

Rémunération brute annuelle prévue:

26 400.00 €