

Intitulé de poste:

Directeur commercial

Informations sur l'entreprise:

KEO ENERGIES

2 T rue de Sermoise 80160 VELENNES

Secteur d'activité:

Production d'électricité

Missions:

Piloter l'activité de développement des projets

Mettre en place une équipe de développement

Elaborer et partager avec le CODIR les stratégies de l'activité de prospection et de développement des projets actuels et futur

Planifier et coordonner les avancements des projets et les ressources

Etablir et suivre les objectifs, budgets et engagements de l'activité de prospection et de développement

Piloter la mise en place des méthodes et outils nécessaires au développement et à son suivi

Actions/tâches:

Etablir et suivre les objectifs, budgets et engagements de l'activité de prospection et de développement

Piloter la mise en place des méthodes et outils nécessaires au développement et à son suivi

Orienter les choix et valider les décisions de la stratégie de l'entreprise

Apporter un appui technique à l'équipe dans toutes les étapes des projets en prenant part personnellement lors de négociations importantes

Compétences attendues:

Leadership

Organisation

Management

Polyvalence

Réactivité

Créativité

Moyens mis à disposition:

Véhicule de fonction

Ordinateur

Téléphone

Rémunération brute annuelle prévue:

80 000.00 €