

Intitulé de poste:

Commercial

Informations sur l'entreprise:

NUMERIQUE FLANDRES LITTORAL BUREAUTIQUE
405 rue Marcel Dassault ZA MARCEL DORET 62100 CALAIS

Secteur d'activité:

Achat, vente, location et maintenance de matériels d'impression.

Missions:

Gérer et développer les ventes sur le secteur du Littoral Sud puis dans un second temps sur le secteur de Dunkerque et des Flandres

Actions/tâches:

- Participer à l'élaboration de la stratégie commerciale et au Plan d'Action Commercial
- Participer à la mise en place et à la mise à jour des supports de vente
- Assurer un suivi rigoureux du portefeuille clients (Visites, contacts réguliers) dans un objectif de fidélisation et de développement
- Mettre en place un fichier de prospection
- Prospecter les clients
- Renseigner les informations sur le logiciel de gestion commerciale
- Proposer des solutions aux clients en réponse à leurs besoins
- Rédiger les offres et effectuer les relances
- Assurer le suivi des affaires de la prise de commande à la livraison en étant l'interface avec le service technique
- Suivi SAV
- Participer aux animations commerciales (Salons, portes ouvertes, ...)
- Assurer une veille marché et concurrentielle
- Réaliser un reporting régulier des actions menées et des résultats obtenus

Compétences attendues:

Niveau Bac+2

Maîtrise des techniques de vente

Qualités relationnelles

Autonomie

Rigueur et organisation

Maîtrise des outils informatiques et réseaux sociaux

Esprit d'équipe et d'Entreprise

Disponibilité

Moyens mis à disposition:

Voiture, PC, formations chez les fournisseurs pour connaître les produits commercialisés

Rémunération brute annuelle prévue:
26 400.00 €